

Führungsforum

Spitzenleistung im Verkauf – Vertriebstraining für Bauträger

14.11. - 15.11.2017

Ort

NOVOTEL Frankfurt City
Lise-Meitner-Straße 2, 60486 Frankfurt am Main

Inhalt

Bauträgertätigkeit und Vertrieb sind unterschiedliche Disziplinen. Hohe Kompetenz in der Bauphase führt nicht zwangsläufig zum Erfolg im Verkauf. Aus diesem Grund frischen selbst erfahrene Vertriebsprofis Ihre Fertigkeiten regelmäßig auf. Gerade im emotional sensiblen Bereich des Immobilienkaufs und in Zeiten, in denen die Ansprüche stetig steigen, wird der Faktor „Verkaufsgeschick“ immer wichtiger, doch häufig unterschätzt.

Unser 2- tägiges Vertriebsseminar ist speziell für Bauträger entwickelt worden. In diesem Training reflektieren Sie Ihre bisherige Vertriebstätigkeit, entwickeln diese weiter und steigern so Ihren Vertriebs Erfolg.

Das Seminar ist ein Kooperationsangebot vom BFW Hessen/Rheinland-Pfalz/Saarland e.V. und dem EBZ.

Inhaltliche Schwerpunkte des Seminars "Spitzenleistung im Verkauf – Vertriebstraining für Bauträger sind folgende Themen":

In Modul 1 „Die Vertriebskompetenz“

- :
- „In eine Immobilie muss ich mich verlieben!“ – Aphrodisiakum-Rezept für Verkäufer
 - Typische Kunden und Kaufmotive beim Immobilienkauf erkennen
 - Beim Kaufinteressenten Vertrauen aufbauen – Prägnant und sicher auftreten

In Modul 2 „Der Praxistransfer“:

- Ihre Immobilien anschaulich präsentieren
- Warum genau diese Immobilie die richtige für den Interessenten ist?
- „Die Wohnung liegt aber an einer Hauptverkehrsstraße“ – Mit Einwänden souverän und kompetent umgehen

Zielgruppe

- Bauträger/Bauunternehmer/Projektentwickler
- Mitarbeiter aus dem Bereich Vertrieb

Ihre Vorteile

- Der Referent verfügt über eine langjährige Erfahrung im Training von Vertriebsmitarbeitern, unter anderem im Bereich Bauträgergeschäft
- Durch die kleine Gruppengröße (max. 10 Teilnehmer) werden die Inhalte individuell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt

Start/Dauer

14.11. - 15.11.2017

Beratung und Öffnungszeiten

Wochentags 08.00 - 18.00 Uhr

Ansprechpartnerin



Andrea Bohn

Telefon: +49 234 9447 575

Fax: +49 234 9447 599

E-Mail: akademie@e-b-z.de

Angebotsnummer: SE306

Referenten

Dipl.-Betriebsw. Thomas Ritter

Industriekaufmann, Trainer im Bereich von
Persönlichkeitsentwicklungen



Führungsforum

Kosten

780,00 €

- inkl. Catering, Veranstaltungsunterlagen und Zertifikat
- Das Module 1 ist separat buchbar, der Preis beträgt 620 Euro

